

Schnell, schneller, Schnellfracht!

Als Spezialist für zeitkritische Transportgüter sorgen wir europaweit dafür, dass Eiliges schnellstmöglich den Bestimmungsort erreicht. Wir transportieren, wenn es brennt. Jeden Auftrag betrachten wir als individuelle Herausforderung und entwickeln ein maßgeschneidertes Lösungskonzept. Schnell, zuverlässig und unkompliziert.

Für unseren Standort in Würth/Donau suchen wir Dich ab sofort als

SALES B2B (W/M/D)

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Ausbau unserer Bestandskunden
- Neukundenakquise via Telefon/Kaltakquise durch eigene Recherche und qualifizierter Leads
- Verhandlung von Tarifen/Vertragsgestaltung vor Ort oder online (z.B. Zoom)
- Entwicklung eines Beziehungsnetzwerkes und langfristige Bindung von Kunden und Partnern
- Vertretung von Schnellfracht Express Solutions bei Veranstaltungen aller Art on- und offline
- Dokumentation Ihrer Aktivitäten und Erstellen von Reportings und Analysen

Das bringen Sie mit

- Einschlägige Vertriebs Erfahrung vorzugsweise mit logistischem Hintergrund
- Proaktive, zielorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Hohes Durchsetzungsvermögen und Abschlussstärke in der Kaltakquise
- Bereitschaft zur „extra Meile“ um Ihren Teil zum gemeinsamen Erfolg beizutragen
- Ausgezeichnete Umgangsformen sowie sprachliches Geschick in Deutsch und Englisch

Das bieten wir Ihnen!

- ein interessantes und vielseitiges Produkt
- attraktives Vergütungsmodell mit 13 Monatsgehältern
- betriebliche Altersvorsorge
- eigenverantwortlichen Gestaltungsspielraum
- neuwertiges Firmenfahrzeug
- vertriebsorientierte Boni
- ein positiv verrücktes Team

Sichern Sie sich einen Platz in unserem Team. Zögern Sie nicht, bewerben Sie sich noch heute. Schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittstermin an: jobs@schnellfracht.com.